



Vom Laufschuh zur Lifestylemarke: KangaROOS zählt seit mehr als 30 Jahren zu einer der bekanntesten Sneaker-Brands weltweit. Werde Teil unseres Teams und unterstütze uns als

Senior Top Account Manager (m/ w/ d)

DEINE AUFGABEN | Deine Hauptaufgabe ist die aktive Betreuung und Ausbau unserer Top Kunden in enger Abstimmung mit Design und Produktentwicklern. Gute Verbindungen zu den Key Accounts aus der Schuhbranche sind zwingend erforderlich. Darüber hinaus beobachtest du den Wettbewerb im Schuhmarkt und bist über neue Entwicklungen stets informiert. Du bist in der Lage, für genannte Kunden individuelle Angebote zu erarbeiten, die direkt von den Produktentwicklern umgesetzt werden.

DEIN PROFIL | Du bist eine kommunikative, freundliche und professionelle Vertriebs-Persönlichkeit und hast bereits langjährige Erfahrung im Key Account Management in der Schuhbranche. Entsprechend deiner Aufgaben bringst du eine hohe Reisebereitschaft mit. Gute Office- Kenntnisse (insb. Excel) sind für dich selbstverständlich und gutes Englisch sprichst du auch.

UNSER ANGEBOT | Dein Einsatz soll sich lohnen! Deshalb bieten wir dir eine leistungsorientierte Vergütung, eine gute technische Ausstattung für das mobile Arbeiten und einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung.

Haben wir dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über deine Online-Bewerbung an Gabriele Hummel unter g.hummel@bernd-hummel.de. Durch die Versendung der Online-Bewerbung wird eingewilligt, dass Daten zum Zwecke der Übermittlung der Bewerbung verarbeitet werden. Mehr über unser Familienunternehmen erfährst du unter www.bernd-hummel.de.

Bernd Hummel GmbH | Neuffer am Park | 66953 Pirmasens

www.kangaroos.de